

Le partenaire pour développer votre offre d'investissements non cotés.

ROYC accompagne les banques privées, multi-family offices et CGP à développer une offre institutionnelle d'investissements non cotés, en leur évitant d'avoir à internaliser les investissements technologiques, les ressources opérationnelles et les compétences d'investissement nécessaires.



1

Solutions d'investissement

Gamme de produits en architecture ouverte, sélectionnée parmi des gérants de premier rang

EXPERTISES

- ✓ Une offre multi-stratégies — PE, PD, infra, sec.
- ✓ Des véhicules préstructurés domiciliés au Luxembourg
- ✓ Seuil d'investissement à partir de EUR 100K
- ✓ Matériels de due diligence prêts pour les conseillers

CARACTÉRISTIQUES CLÉS

- Accès à des GPs de premier plan reconnus par vos clients
- Construire ou étendre votre offre marchés privés

Prêt à être déployé par votre équipe d'investissement

Pré-validé, préstructuré



2

Système opérationnel

Une plateforme unique pour la recherche, l'allocation, l'exécution et le reporting — en maque blanche

EXPERTISES

- ✓ Workflows de due diligence et d'adéquation client
- ✓ Exécution & coordination des souscriptions
- ✓ Gestion du lifecycle des fonds
- ✓ Reporting consolidé sur l'ensemble des positions

CARACTÉRISTIQUES CLÉS

- Opérations digitales sur les marchés privés
- Données et insights

Croissance sans augmenter les effectifs

une seule plateforme couvre l'ensemble du workflow

Pipeline Indicative de la selection de fonds

Private Equity

EMEA · NA



Growth Equity

NA & EMEA



Secondaires

Global



Infrastructure

Global



Private Credit

Global



L'expertise d'un desk Private Markets institutionnel, sans la complexité de le construire vous-même en interne

- ROYC propose une **sélection de fonds en architecture ouverte, totalement indépendante et sélectionnée de façon autonome**
- Conçue pour **servir d'offre initiale clé en main** ou **compléter une gamme existante**
- 100 k€ min – Parts clean & rétrocedées – Tarification institutionnelle

Votre rôle

- ✓ Conseiller vos clients, sélectionner les fonds selon leurs objectifs
- ✓ Construire les portefeuilles (conseil et gestion sous mandat)
- ✓ Garder la relation client, le conseil et l'économie

Notre rôle

- ✓ Sélectionner et maintenir l'offre, sécuriser les capacités
- ✓ Fournir briefings stratégiques, dossiers de due diligence et supports marketing
- ✓ Opérer l'ensemble du cycle de vie via l'operating system

6 092

fonds analysés

23

en due diligence

5 – 10

stratégies actives

6 092

Fonds ouverts



282

Tier-1



77

Analysés



46

Retenus



23

En DD

Nos partenaires bénéficient de l'expertise de leaders de l'industrie



Mathias Leijon
Founder & President

Global Head of Corporates
and Investment Banking
Exp 25 years

Nordea



Octavian Popescu
Founder & CEO

Managing Director, Blackstone
Tactical Opportunities
Exp 20+ years

Blackstone



Oscar von Reis
Founder & COO

Managing Director, Blackstone
Tactical Opportunities
Exp 20+ years

Blackstone



Peter Bergenwald
CTO

Engineering Lead at Klarna
& Platform Architect at
Nasdaq
Exp 25 years

Klarna.

Senior Management



Steffen Pihlmann
Head of Product &
Structuring, Copenhagen

Nordea



Hassina Jesani
Head of Fund Operation,
London

Clabrdn



Timothy Severgnini
Investment Lead
London

Hamilton Lane



Johanna Jungner
Head of Investor Services
Stockholm

Nordea

Soutenu par **40+ professionnels** répartis entre Stockholm – Londres – Luxembourg – Zurich – Copenhagen

Contacts:

Lucas Stalder
Director – Client Solutions
France & Suisse

Zurich/Londres
lucas.stalder@roycgroup.com

Alexis de la Tour
Director – Client Solutions
France & BeneLux

Paris/Londres
alexis.delatour@roycgroup.com

Mathias Leijon
Founder & President

Stockholm
mathias.leijon@roycgroup.com

Arash Hosseini
Director – Client Solutions
Europe du Nord

Stockholm
arash.hosseini@roycgroup.com

Stockholm – Londres – Luxembourg – Zurich – Copenhagen