



INTÉGRATION DE L'OR PHYSIQUE À LA GESTION DE PATRIMOINE

Dossier à destination des Conseillers en
Gestion de Patrimoine

SOMMAIRE

Avant-propos

1. Notre histoire
2. La plateforme AuCOFFRE.com, 17 ans d'existence
3. Notre Maison de Haute Monnaie, VeraValor

I - Le contexte de l'or

1. L'or depuis 2020
2. Quelques chiffres pour mieux comprendre

II - AuCOFFRE.com : les services sur la plateforme en ligne

1. Acheter des métaux précieux en toute sécurité
2. La garde en coffres sécurisés, hors du système bancaire
3. Le programme LSP
4. Notre service d'intégration de pièces externes
5. Revendre ses pièces facilement

III - L'offre AuCOFFRE pour les CGP

1. Notre offre dédiée aux CGP
2. Pourquoi conseiller les métaux précieux à vos clients ?

Disclaimer et conclusion



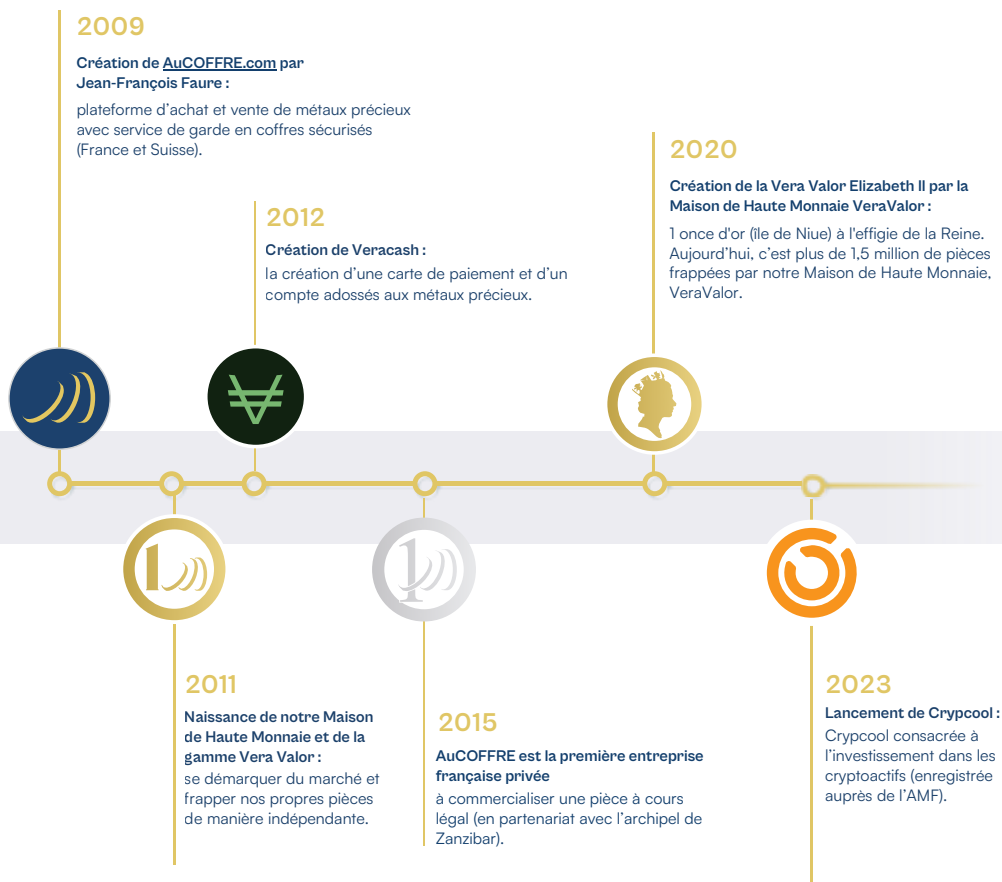
Avant-propos

1. Notre histoire

Exploités par l'homme depuis plus de 6000 ans, les métaux précieux ont conservé leur rôle de réserve de valeur et leur utilité monétaire. Aujourd'hui encore, l'or et l'argent sont considérés comme des valeurs refuges en temps de crise. Lorsque les marchés financiers tremblent, ou même s'effondrent, la demande pour ces métaux explose.

Cela mène alors mécaniquement à une forte hausse de leur cours.

Fort de ce constat, le Groupe AuCOFFRE a développé une expertise dans le domaine des métaux précieux afin de faciliter l'accès à l'achat d'or, d'argent et plus tard de platine et palladium.



2. La plateforme AuCOFFRE.com, 17 ans d'existence



« Possédant moi-même des pièces d'or transmises par mon grand-père, je souhaitais en vendre certaines et en acheter d'autres il y a de cela plusieurs années. Je me suis rendu compte que les circuits d'achat/vente d'or en France sont complexes, fastidieux et longs. Ce service n'intéresse plus les banques. »



Voilà le constat fait par Jean-François Faure suite à la crise de 2008, durant laquelle il souhaitait acheter des métaux précieux pour préserver et diversifier ses économies.

L'or et l'argent sont des actifs tangibles et stables, et ont un rôle de valeurs refuges en temps de crise, contrairement aux monnaies fiduciaires dont la valeur ne dépend que du contrôle des banques centrales. Lorsque les marchés financiers font preuve d'une volatilité importante, ou même s'effondrent, la demande pour ces métaux explose, menant à une forte hausse de leur cours.

Après de nombreuses recherches dans le secteur, Jean-François Faure créa ainsi en 2008 le blog L'Or et l'Argent. L'objectif ? Partager son expertise et ses connaissances acquises en termes de placement, mais aussi évoquer l'actualité économique, notamment celle des métaux précieux.

Un an après, en 2009, il lança la plateforme [AuCOFFRE.com](https://www.aucoffre.com) et le succès fut immédiat auprès de ses lecteurs.

AuCOFFRE.com a développé une expertise dans le domaine des métaux précieux et s'est hissée au rang d'acteur incontournable sur les marchés français, belge et suisse.

Notre leitmotiv : **démocratiser et rendre plus accessibles les métaux précieux comme alternative aux banques, en dehors du système bancaire et du contrôle par les États.**

Les clients peuvent ainsi **acheter de l'or et de l'argent physique en ligne, stocker dans nos coffres hautement sécurisés**, en France et aux Ports Francs de Genève, et **revendre leurs pièces en un clic**, au prix qu'ils fixent.



Actifs sous gestion
1 Md €



Nombre d'utilisateurs
+40 000



Groupe français depuis
2009



certifié ISO
9001 & 27001



RENDEZ-VOUS SUR
[AUCOFFRE.COM](https://www.aucoffre.com)

3. Notre Maison de Haute Monnaie, VeraValor

Depuis plus de 10 ans, notre Maison de Haute Monnaie demeure fidèle à ses valeurs et à sa raison d'être : rendre accessibles des produits en or et en argent pur d'une qualité exceptionnelle.

Nous avons fait le choix de créer nos propres pièces, les Vera Valor, et de nous associer avec les plus grands ateliers de frappe au monde.

Fonder notre propre Maison de Frappe de Monnaie nous permet aujourd'hui de :

- *Garantir tout le processus de création des Vera Valor, de la provenance des matières jusqu'à la livraison des produits, grâce au contrôle absolu sur notre chaîne de valeur,*
- *Rendre possible l'acquisition d'un produit rare et précieux qui se transmettra dans le temps,*
- *S'inscrire dans le respect de l'environnement et des Hommes qui ont contribué à la création des pièces Vera Valor.*

À ce jour, VeraValor a frappé plus de 1,5 million de pièces en or et argent. Cela fait de cette activité industrielle du groupe AuCOFFRE.com le numéro 2 français de la frappe de jetons et pièces de monnaie. La Vera Valor 1 once est l'once d'or produite par une entreprise française la plus vendue en France, depuis 2011.

Aujourd'hui, le choix est vaste : once, demi-once, quart d'once, gramme, éditions limitées...

Il y en a pour tous les goûts et pour tous les prix. Leur diversité et fiscalité avantageuse font des pièces VeraValor une valeur sûre pour protéger vos économies.



I - Le contexte de l'or

1. L'or depuis 2020

Depuis 2020, l'or a démontré son rôle de valeur refuge dans un contexte économique et géopolitique instable. Cette période a été marquée par une augmentation significative de la demande et des prix de l'or, motivée par des facteurs macroéconomiques, des crises sanitaires et des politiques monétaires accommodantes.

ZOOM SUR LES PERFORMANCES DE L'OR EN EUROS DEPUIS 2020

2020 : La pandémie de COVID-19 a déclenché une vague d'incertitude économique mondiale, entraînant une hausse sans précédent des prix de l'or. En juillet 2020, le prix de l'or a atteint un sommet historique de 1 715 euros l'once, soit une augmentation de plus de 20 % par rapport au début de l'année. Cette montée s'explique par les politiques monétaires ultra-accommodantes des banques centrales, des taux d'intérêt proches de zéro et une forte demande des investisseurs cherchant à se protéger contre l'incertitude économique.

2021 : L'année a été marquée par une volatilité modérée des prix de l'or, oscillant entre 1500 et 1700 euros l'once. La demande est restée stable en raison des préoccupations continues concernant l'inflation et les tensions géopolitiques. En moyenne, le prix de l'or en euros a augmenté d'environ 10 % par rapport à l'année précédente.

2022 : Malgré une certaine reprise économique post-pandémie, l'or a maintenu une performance solide avec un prix moyen autour de 1 750 euros l'once, boosté par une hausse des prix des matières premières et l'invasion de l'Ukraine par la Russie.

2023 : L'année a débuté avec une volatilité accrue, les prix de l'or fluctuant entre 1 700 et 1 900 euros l'once. Les raisons restent similaires aux années passées... Une inflation persistante, des incertitudes économiques globales et un climat géopolitique tendu. En termes de croissance, l'or a enregistré une hausse d'environ 10 % en euros sur l'année.

2024 : À partir de l'été 2024, le cours de l'or en euros s'emballe, culminant en octobre à un sommet historique de 2790\$ l'once (dans un euro fragilisé), traduisant une forte accélération des tensions économiques et géopolitiques. Ce nouveau palier s'inscrit dans la continuation de la dynamique haussière initiée plus tôt dans l'année, portée par des politiques monétaires ultra-accommodantes et une demande soutenue pour l'or comme actif refuge.

2025 : Le cours de l'or atteint un record absolu à 4 539\$ en décembre, porté par la baisse des taux de la FED et une forte demande mondiale. Après un début d'année à 2650\$, le métal progresse de 63% sur l'année, malgré une correction technique en toute fin d'année. La dynamique haussière a été alimentée par l'anticipation monétaire, un contexte géopolitique tendu et des achats soutenus des banques centrales.

POUR RÉSUMER

Les facteurs qui ont influencé le cours de l'or ces dernières années sont :

- **La pandémie de COVID-19** a entraîné une forte incertitude économique, poussant les investisseurs vers des actifs refuges comme l'or.
- **Les politiques monétaires** : Les mesures de relance économique et les taux d'intérêts bas ont favorisé l'appréciation de l'or.
- **L'inflation** : Les craintes d'inflation ont augmenté la demande d'or en tant que protection contre la perte de pouvoir d'achat.
- **La situation géopolitique** : Les tensions entre grandes puissances et les conflits régionaux ont renforcé l'attrait de l'or comme valeur refuge.

Évolution du cours de l'or ces 20 dernières années

Cotation du soir - LBMA



2. Quelques chiffres pour mieux comprendre

DERNIER RECORD DE L'OR EN EUROS 4 633 € l'once en janvier 2026

Le cours de l'or évolue chaque jour. Ainsi le record est susceptible d'évoluer depuis l'impression de ce catalogue effectuée à la fin du mois de février 2026.

LA DEMANDE TOTALE D'OR EN 2025 5 002 tonnes (sources World Gold Council)

ÉVOLUTION DU NAPOLEON EN 21 ANS

01/2005 **58,70 €** **VS** 01/2026 **714,90 €**



LE COURS DE L'OR N'A CESSÉ D'AUGMENTER CES 20 DERNIÈRES ANNÉES

Depuis 10 ans : +288,97 % d'augmentation en €

Depuis 15 ans : +313,76 % d'augmentation en €

Depuis 20 ans : +821,80 % d'augmentation en €

Calculs effectués en fonction du cours de l'or, début février 2026.



8,7%

C'est la progression de l'or en moyenne, par an, constatée sur 25 ans (depuis 1999), par un huissier de justice.

Selon une étude publiée par le World Gold Council le 4 février 2026, voici les 5 actifs les plus liquides, à l'échelle mondiale :

- Les bons du Trésors Américains
- L'or : le métal jaune conserve sa seconde place avec **179,82 billions de dollars en circulation** au quotidien. La reconnaissance mondiale envers cette actif contre la crise ne cesse de persister.
- La paire de devise EUR/GBP
- Le Dow Jones
- La paire de devise EUR/YEN



« Plus l'inflation est élevée, plus la proportion d'or dans votre patrimoine doit augmenter », selon Étienne Brois, Conseiller en gestion de patrimoine. « Avec une inflation réelle de l'ordre de 1 %, vous pouvez tout à fait vous contenter de garder 10 % de votre patrimoine en or. Mais lorsque l'inflation dépasse les 5 %, alors la plupart des autres actifs financiers deviennent caducs. Le seul moyen de conserver votre capital sur 10 ou 15 ans reste donc l'or ou, accessoirement, l'argent-métal. Dans ces conditions, la proportion d'or de votre patrimoine financier pourra dépasser les 50 % », estime-t-il.

II - AuCOFFRE.com : les services sur la plateforme en ligne

1. Acheter des métaux précieux en toute sécurité

Nous mettons un point d'honneur à délivrer un service de haute qualité. Nous sommes d'ailleurs certifiés ISO9001 depuis 2022. Notre mission ? Démocratiser l'achat de métaux précieux afin de le rendre accessible au plus grand nombre.

Choisir AuCOFFRE.com c'est donc opter pour une plateforme en ligne 100% sécurisée qui propose une large sélection de produits en or, argent, platine et palladium. Napoléon, Souverain, VeraValor... Il en existe pour tous les goûts et tous les portefeuilles !

Pour débiter sur AuCOFFRE.com, rien de plus simple :

ÉTAPE 1

Vos clients peuvent ouvrir un compte gratuitement

ÉTAPE 2

Approvisionner leur compte d'attente avec l'option de leur choix : prélèvement, virement, carte bancaire...

ÉTAPE 3

Choisir entre pièces ou fractions de métaux précieux (or, argent, platine ou palladium)

ÉTAPE 4

Opter pour la garde en coffre ou livraison à domicile.

2. La garde en coffres sécurisés, hors du système bancaire

AuCOFFRE.com offre la possibilité aux particuliers et professionnels de conserver leurs pièces et lingots en coffres sécurisés en Suisse, aux Ports Francs et Entrepôts de Genève (PFEG). Cette solution présente de nombreux avantages et une alternative plus sécurisée que la conservation d'or à domicile ou en coffres de banques.

Pourquoi éviter de garder ses métaux précieux à domicile ?

- **Les risques de cambriolage ou perte**
- **Le non-remboursement par les assurances**
- **Une revente difficile en cas de réel besoin**

En 2020, en période de crise sanitaire, les boutiques d'or et certaines banques ne pouvaient plus recevoir de public. Il était fortement déconseillé de sortir de chez soi. Ainsi, avec une conservation à domicile, il devient extrêmement difficile de revendre ses métaux précieux au moment où on en a le plus besoin.



Pourquoi conserver ses métaux précieux dans des coffres bancaires peut s'avérer risqué ?

En cas de crise financière, il est possible qu'une banque ferme sans préavis, du jour au lendemain. Ce fut le cas avec la faillite surprise de la banque d'affaires américaine, Lehman Brothers. **Les propriétaires de métaux précieux auront alors de grandes difficultés pour accéder à leurs pièces, alors que c'est en temps de crise qu'elles sont les plus utiles.**

D'autre part, en cas de crise majeure, il existe également un risque de **confiscation par l'État français** de toutes les pièces et lingots. Cela s'est déjà produit, bien que ce cas soit peu probable aujourd'hui.

Pourquoi privilégier la garde en coffre aux Ports Francs et Entrepôts de Genève ?

La neutralité politique et économique de la Suisse

Les métaux conservés sont à l'abri de toute faillite bancaire ou de confiscation par les États. Les coffres sont assurés en fonction de la valeur qu'ils contiennent.



Les Ports Francs et Entrepôts de Genève (PFEG) comptent parmi les lieux les plus sécurisés au monde : On y retrouve principalement des oeuvres

d'art dont la valeur totale se compte en milliards. Les clients, s'ils le souhaitent, peuvent se déplacer pour vérifier la présence de leurs biens. Cette prestation a un coût de 250 euros et 2 % de la valeur en cas de retrait.



Les clients ont la possibilité de vendre leurs pièces et lingots en seulement quelques clics sur la plateforme AuCOFFRE, à n'importe quelle

heure du jour et de la nuit. Inutile d'expédier quoi que ce soit par la poste, les produits ne bougent pas de leur coffre et nous leur attribuons un nouveau propriétaire une fois la transaction effectuée.

AuCOFFRE.com stocke aujourd'hui pour le compte de ses clients plus de **7 tonnes d'or et 70 tonnes d'argent métal, dans plusieurs salles des coffres qui lui appartiennent.**

Dans l'hypothèse où AuCOFFRE viendrait à cesser son activité dans le cadre de la mise en œuvre d'une procédure de liquidation judiciaire, les produits ne sont pas au bilan de la société. **Les membres sont les uniques propriétaires de leurs pièces.**

Il appartient aux membres de prendre contact avec les organes responsables de la procédure de liquidation judiciaire afin de réclamer la restitution de leurs produits conservés dans les coffres de la société AuCOFFRE.

3. Le programme LSP

Le Service Premium donne l'occasion aux clients AuCOFFRE de constituer leur propre réserve d'or et d'argent, en coffre-fort, sans payer de frais de garde.

Pour cela, il suffit d'acheter mensuellement des produits ou fractions de produits estampillés "LSP".



COMMENT ÇA FONCTIONNE ?

ÉTAPE 1

S'inscrire gratuitement
au programme LSP depuis
le compte client.

ÉTAPE 2

Acheter mensuellement
la quantité nécessaire de
**grammes d'or,
d'argent, de platine ou
palladium labellisés
LSP.**

ÉTAPE 3

Bénéficier
automatiquement de la
garde offerte sur le stock
de produits LSP.

Le poids de produits LSP à acheter mensuellement est proportionnel au poids d'or, d'argent, de platine ou palladium LSP déjà possession du client.



DÉCOUVREZ LE SERVICE PREMIUM LSP
[SUR AUCOFFRE.COM](https://www.aucoffre.com)

4. Notre service d'intégration de pièces externes

Vos clients ont déjà l'or à la maison et souhaitent le placer en sécurité ?

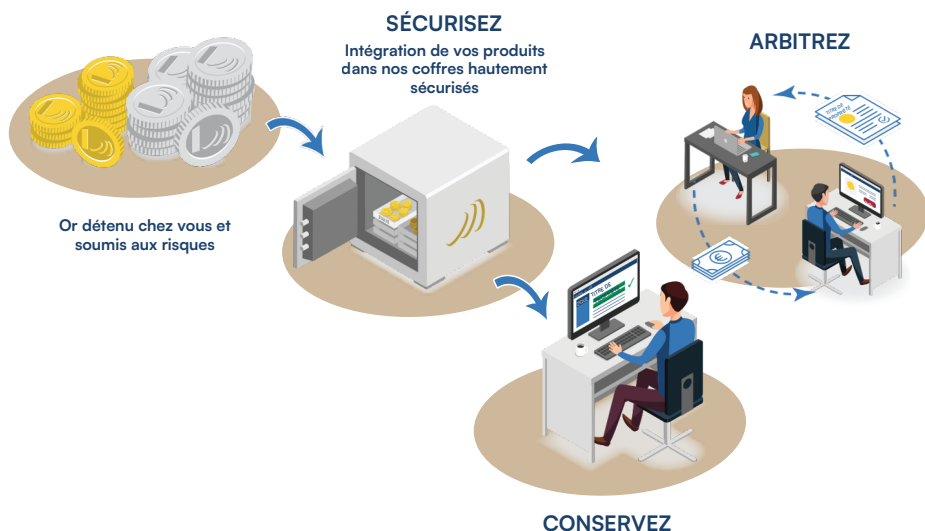
Détenir de fortes valeurs chez soi, c'est prendre des risques en cas de vol ou pertes. Nous avons donc créé un véritable service d'intégration de pièces, au sein de nos coffres-forts ultra-sécurisés.

LES AVANTAGES :

- **Se protéger des risques**, tels que les vols ou encore l'altération de vos produits en cas de catastrophes naturelles
- **Mettre en vente les pièces au prix qu'ils fixent** sur la plateforme AuCOFFRE.com, à n'importe quel moment.
- **Profiter d'une communauté de plus de 40 000 acheteurs.**

C'est l'opportunité de reprendre le pouvoir sur ses métaux précieux.

COMMENT ÇA FONCTIONNE ?



DÉCOUVREZ NOTRE SERVICE
D'INTÉGRATION SUR [AUCOFFRE.COM](https://www.aucoffre.com)

5. Revendre ses pièces facilement

Choisir AuCOFFRE c'est aussi la possibilité pour le client de revendre sur la plateforme ses pièces d'or, d'argent ou bien ses fractions de platine et palladium.

DEUX TYPES DE VENTES SONT POSSIBLES SUR AUCOFFRE :

OPTION 1

Le client met en vente sa pièce sur la plateforme, en fixant son propre prix de vente. Il n'est pas spécialement pressé par le temps et peut donc attendre que sa pièce trouve son acquéreur, avec pour intermédiaire la plateforme AuCOFFRE.

OPTION 2

Le client se fait racheter instantanément son portefeuille de métaux précieux par AuCOFFRE, à un prix fixe proposé par la plateforme. Cette solution peut être intéressante lorsqu'un client souhaite liquider rapidement son or !



Acheter sur la plateforme AuCOFFRE, c'est profiter du spread le moins élevé du marché car le client fixe son propre prix de vente, une façon pour lui de récupérer sa prime d'achat. AuCOFFRE est donc l'alternative la moins chère du marché pour acheter, stocker et revendre ses pièces d'or au meilleur prix.



RENDEZ-VOUS SUR
[AUCOFFRE.COM](https://www.aucoffre.com)

III - L'offre AuCOFFRE pour les CGP

Vous le savez, les métaux précieux, et l'or plus particulièrement, permettent de diversifier facilement un portefeuille d'investissement.

C'est pourquoi nous avons mis en place une offre dédiée aux CGP via la plateforme AuCOFFRE. L'idée ? Que vous puissiez proposer des métaux précieux à vos clients, en leur garantissant une sécurité maximale !

1. Notre offre dédiée aux CGP

Rémunération attractive via un système de rétrocommission :

profitez de commissions sur chaque transaction d'achat réalisée par vos clients.

Transactions simplifiées : simplifiez le passage d'ordre avec notre plateforme intuitive et sécurisée.

Maîtrise complète du processus d'achat et de vente : gérez l'acquisition et la cession de métaux précieux de vos clients dans le respect des règles fiscales en vigueur.

Expertise gratuite : bénéficiez de notre expertise pour un suivi personnalisé des portefeuilles de vos clients.

Stockage sécurisé hors système bancaire : protégez les métaux précieux de vos clients grâce à notre service de garde sécurisé en Suisse.



2. Pourquoi conseiller les métaux précieux à vos clients ?

- Sur les 20 dernières années, le **“rendement” annuel de l'or est évalué à 8,69%** (selon le rapport expertisé par un huissier de justice).
- **Fiscalité avantageuse :** Profitez des avantages fiscaux spécifiques aux métaux précieux.
- **Un outil de transmission :** l'or entre parfaitement dans une stratégie de transmission du patrimoine simple et optimisée.
- **Valeur refuge :** Protégez le capital de vos clients avec des actifs tangibles et sûrs.
- **Hors du contrôle des capitaux :** les métaux précieux échappent aux contrôles de capitaux, offrant une sécurité supplémentaire.
- **Pas de minimum d'entrée :** vos clients peuvent investir dans les métaux précieux sans montant minimum.
- **Forte liquidité :** l'or est le deuxième actif le plus liquide au monde derrière le S&P500.



Disclaimer et conclusion

Ce document est uniquement fourni à des fins informatives et ne doit pas être interprété comme un conseil financier, juridique ou fiscal. Les opinions, analyses et informations présentées reflètent notre évaluation à la date de publication et peuvent changer sans préavis. Ce dossier ne garantit pas l'exhaustivité ou l'exactitude des informations et ne se porte pas garant des résultats futurs liés à l'achat de métaux précieux.

Nos experts, Anthony et Brice, se tiennent à votre disposition pour échanger et répondre à toutes vos questions.



Anthony Busco
Business manager
abusco@aucoffre.com
06 31 90 25 25



Brice Degrange
Chargé de compte
bdegrange@aucoffre.com
06 07 29 85 53



Contactez-nous

Notre équipe en charge de la gestion des partenariats avec les CGP vous recontactera dans les plus brefs délais.

AuCOFFRE.com
www.aucoffre.com



Suivez AuCOFFRE.com sur les réseaux sociaux

