



Gagnez du temps.
Gagnez de l'argent.

- ✓ Site Vitrine
- ✓ Référencement
- ✓ Espace Famille
- ✓ Paiement d'obsèques
- ✓ Démarches Après-Décès

Présentation des solutions FunéUP



À PROPOS DE FUNÉUP

FunéUP est spécialisée dans la transformation numérique des entreprises de pompes funèbres et a été fondée avec une conviction forte : le secteur funéraire mérite des outils digitaux pensés spécialement pour lui.

Depuis 2019, FunéUP accompagne les pompes funèbres dans le développement de leur présence en ligne, la modernisation de la gestion de leur activité et l'amélioration de l'accompagnement proposé aux familles.

Chez FunéUP, nous croyons que les professionnels du funéraire bien équipés numériquement peuvent se concentrer sur ce qui compte vraiment : l'accompagnement humain des familles. C'est pourquoi nos solutions sont conçues pour être simples d'utilisation pour les gérants comme les conseillers, efficaces au quotidien et adaptées aux réalités du métier.

Quelques chiffres

7

années d'expériences

+600

agences partenaires

solution

100%

modulable

+25 000

familles accompagnées

Découvrez nos solutions

Solution

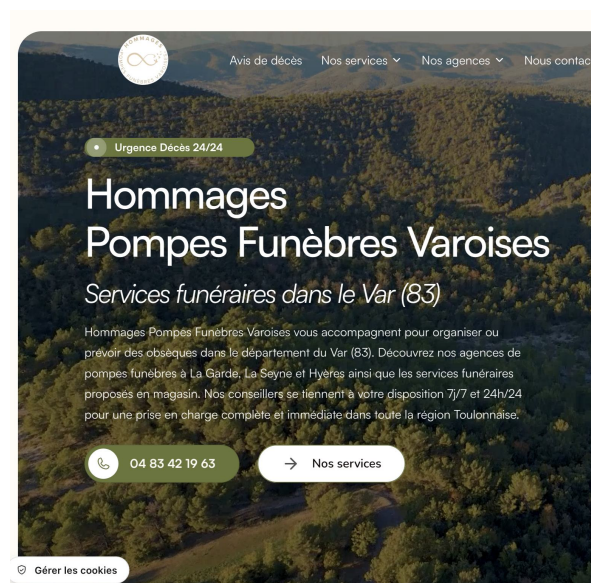
Site Vitrine

Chez FunéUP, nous offrons des **sites professionnels clés en main**, adaptés aux besoins des entreprises de pompes funèbres.

Nos designs élégants sont optimisés pour le référencement afin d'assurer une bonne visibilité auprès des familles. Chaque site est pensé pour inspirer confiance et faciliter la navigation lors des moments difficiles.



Les points clés



- 
- ✓ Vitrine digitale moderne qui reflète l'image professionnelle de votre entreprise et attire les familles.
 - ✓ Mise en place de pages "villes" afin de cibler les recherches locales et faciliter le contact avec les familles dans votre région.
 - ✓ Facilitez et fluidifiez la prise de contact avec les familles qui vous recherchent.
 - ✓ Ayez un site structuré avec un SEO efficace afin de vous faire ressortir en haut des résultats de recherche sur Google.



Ça m'intéresse

Solution

Référencement

Investir dans du référencement est essentiel pour assurer une **visibilité immédiate** sur Google et ne plus laisser vos concurrents capter vos convois.

Dès le lancement de la stratégie, nous garantissons que votre entreprise de pompes funèbres sera visible auprès de ceux qui en ont le plus besoin. Grâce à un budget publicitaire maîtrisé, vous pouvez maximiser votre retour sur investissement.



+250
clients actifs

Les points clés

- ✓ Visibilité immédiate sur Google dès le lancement de la stratégie.
- ✓ Maîtrise du budget publicitaire.
- ✓ Mesure précise du retour sur investissement et des convois captés grâce aux campagnes.
- ✓ Analyse des appels par intelligence artificielle et remontées des données de conversions à Google pour optimiser sa précision.

Quelques cas concrets !

Pompes Funèbres Stéphanoise (1 agence)
18 Appels qualifiés / mois en moyenne

Pompes Funèbres Liberté (4 agences) :
19 Appels qualifiés / mois en moyenne

Pompes Funèbres Caton (+ de 50 agences) :
60 Appels qualifiés / mois en moyenne



Ça m'intéresse

Solution

Espace famille

Proposez le service d'espace famille, un espace digital dédié à la mémoire du défunt, afin de **fidéliser les familles et renforcer votre image** professionnelle, empathique et moderne.



Ça m'intéresse



25 000

espaces créés
par an

Les points clés

- ✓ Chaque avis de décès devient un contenu SEO actif sur Google et une vitrine émotionnelle de la pompes funèbres.
- ✓ Offrir l'espace famille c'est se différencier des autres pompes funèbres et fidéliser les familles sur le long terme.
- ✓ Il augmente la satisfaction des familles et permet de récolter des avis positifs sur Google.
- ✓ Vous percevez des rétrocommissions sur chaque vente réalisée sans aucune charge opérationnelle ou logistique.

Quelques cas concrets !

Pompes Funèbres Dernier vœu (2 agences)
300€ de commissions / mois en moyenne

Pompes Funèbres Sanchez (2 agences)
150€ de commissions / mois en moyenne

+5 avis clients par mois par agence en moyenne sur la fiche Google de nos clients.

10€ en moyenne de commissions sont récoltés par avis de décès.

Solution

Logiciel paiement

Le règlement des obsèques est souvent une source de stress administratif pour les équipes et d'incertitude financière pour l'agence. Avec FunéUP, maîtrisez le processus dès le premier rendez-vous afin qu'il soit fluide, sécurisé et automatisé.



Déjà
adopté par
+40
agences en
6 mois

Les points clés



Ça m'intéresse

- ✓ Sécurisation optimisée des dossiers obsèques par empreinte bancaire.
- ✓ Délai de règlement réduit, taux d'encaissement en hausse, expérience famille améliorée grâce aux liens de paiement.
- ✓ Solution de paiement accessible pour les familles avec le paiement en plusieurs fois (de 3 à 20x). Encaissement en moins de 8 jours pour la pompes funèbres et fidélisation et différenciation dès le 1er rendez-vous.
- ✓ Chaque demande est documentée, tracée et rattachée au bon dossier (ingénierie bancaire et accréditation ACPR).
- ✓ Pilotez sans courir après les organismes. La traçabilité complète sécurise les échanges avec le notaire, la banque et les assureurs.
- ✓ Gain de temps sur la gestion administrative (plusieurs heures par semaine) : en-cours réduit, impayés identifiés plus tôt et recouvrement plus efficace.
- ✓ Automatisation du rapprochement bancaire pour éviter des heures de saisies inutiles une fois le passage en facturation réalisé.



Solution

Démarches après-décès



Après les obsèques, les familles font face à un labyrinthe administratif souvent épuisant. En proposant ce service, vous prolongez votre accompagnement bien au-delà de la cérémonie en vous positionnant comme un partenaire de confiance sur le long terme.

29 000

familles accompagnées
par an

Les points clés



Accompagnement à la résiliation/transfert des abonnements et des contrats.



80 millions d'euros d'aides obtenues pour les familles.



Identification des aides pour la famille suite au décès.



Accompagnement de toutes les familles en s'adaptant à leurs profils (de l'autonomie à la prise en charge complète) avec 2 modes de déploiement :



Identification des capitaux du défunt.

Proposez le service systématiquement à chaque dossier et générez des revenus récurrents et prévisibles.

ou

Proposez le service selon le profil de la famille pour plus de flexibilité commerciale.



Ça m'intéresse



FunéUP vous fait
gagner du **temps**
et de **l'argent**.

Envie d'en savoir plus ?

RETROUVEZ-NOUS EN LIGNE



ET REJOIGNEZ NOTRE COMMUNAUTÉ

Pour des conseils et astuces en lien avec votre métier

Perform 

[Je rejoins la communauté](#)