



LE CLUB DU
KEY ACCOUNT MANAGEMENT

11ème Symposium du Key Account Management

Le RDV incontournable des professionnels
francophones du Key Account Management
9 et 10 octobre 2025

HALIFAX CONSULTING



Sam Huylebroek
CCO uman

The logo for 'uman' is displayed in white lowercase letters on a blue square background.

uman?

Un **assistant IA** pour un commercial qui aide de la prospection jusqu'au management de comptes.

*Préparer comme une machine, vendez
comme un être humain*





Prep like a machine, sell like a human

Accélérez vos process de prospection, de préparation de rendez-vous commerciaux et de développement de comptes, dans votre contexte B2B.

Plébiscité par les meilleures équipes commerciales B2B



L'assistant commercial AI pour chaque commercial.

Prospecting

Découvrez les prospects, leurs besoins et leurs coordonnées.

Deal Execution

Préparez les réunions, récapitulez les appels, découvrez les points d'action, arrivez à la clôture en pilote automatique.

Account Mgmt

Mettez à jour les flux de travail existants et intégrez-les à votre CRM de choix.

Mission: Fixer un nouveau standard de productivité commerciale B2B

1. **Le cerveau de vos ventes** et de votre gestion de comptes.
2. **Un processus fluide**, de la prospection à l'Account management.
1. **Nous brisons les silos** et unifions vos opérations.



**Préparer comme une
machine, vendez comme
un être humain**

De confiance auprès des meilleures équipes de vente B2B



*“uman donne à nos équipes commerciales les **connaissances et la maîtrise contenus clés pour présenter** avec assurance **notre portefeuille complet de solutions** élargi et **engager efficacement** nos clients.”*

Fabrice De Windt – VP Strategic Accounts Proximus





“ Nous savons qu'il existe des centaines d'outils de vente, mais unan ce n'est pas la même chose. ”

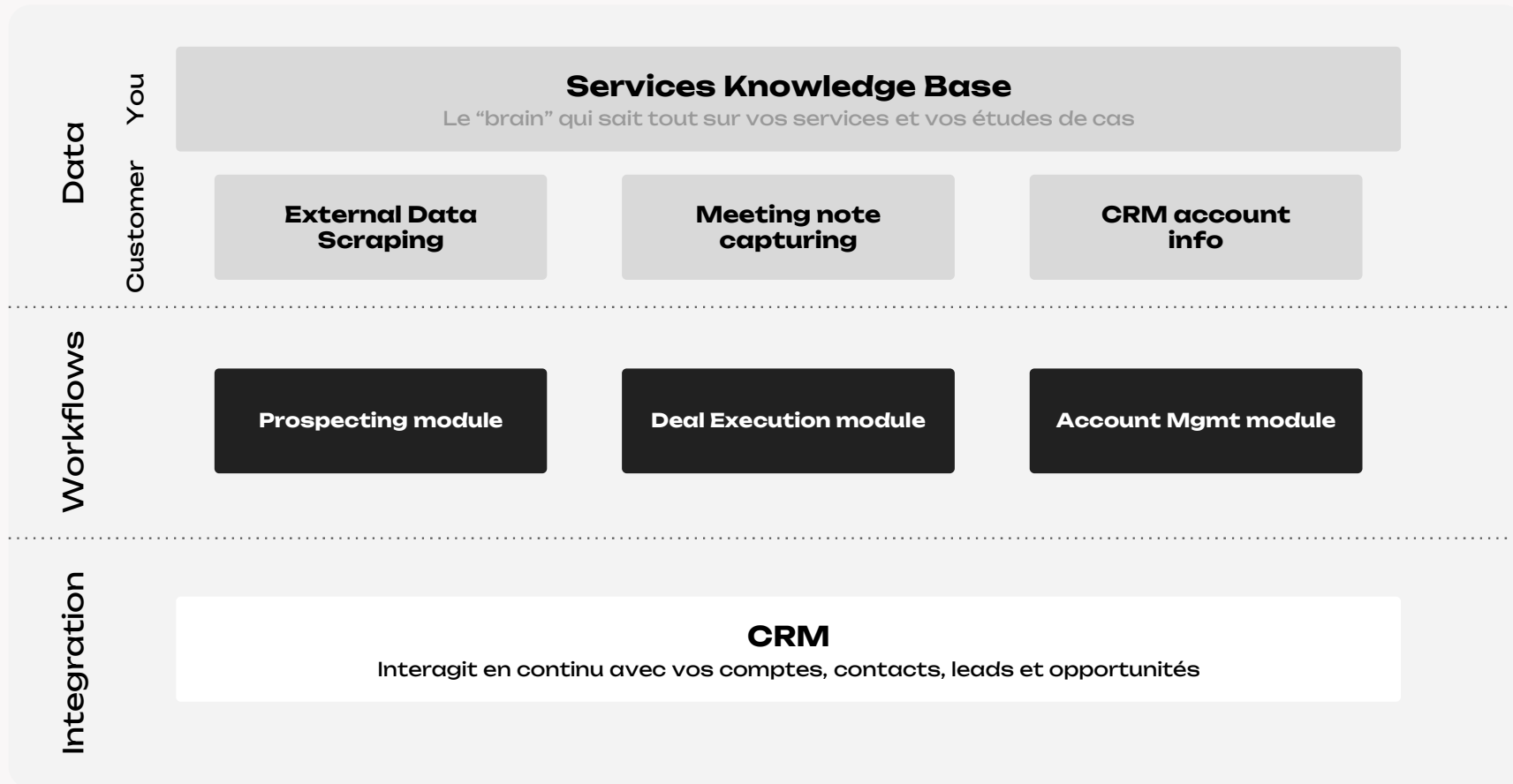
Pieter D'Haens
Sales Excellence Lead **Proximus** NXT

8 Opportunités de cross-sell en plus / par commercial / par an

4 Mois de formation réduits

13.000 employés – €4 milliards de chiffre d'affaires – 200 sales reps

Platform overview



With uman, B2B sales has become the easiest job in the world

"**uman** trouve les **bons prospects**, révèle les **bons contacts** et me donne les **bons arguments** pour lancer de vraies conversations."

"**uman** prépare les **rendez-vous**, qualifie les **deals**, **rédige contenus** et suivis, **prend des notes** et met à **jour mon CRM** – je peux me concentrer sur la signature."

"**uman** suit les **misés à jour clés**, **automatise la préparation** des QBR et **détecte** de nouvelles **opportunités de cross-sell** – pour une gestion de compte proactive."



**Larry
the BDR**

Business development



**Larry the
sales rep**

Deal execution



**Larry The Account
Manager**

Account management

Demo time





 watch demo



 Watch Case Study



Préparer comme une machine, vendez comme un être humain

Questions?



Infos dans votre boîte mail demain

Devenez l'équipe de vente la mieux préparée

sales@uman.ai

[Plan a meeting](#)



Impact & ROI

