

Exploitez tout le potentiel de la facturation électronique et de jefacture.com

ECMA



Crédit : GETTY

Intervenante

GRANDE
JOURNÉE
DE L'INNOVATION



Nathalie Lagny
Responsable Commerciale

Exploitez tout le potentiel de la facturation électronique et de jefacture.com

Introduction



NOTRE STRUCTURE

Association loi 1901 filiale du
Conseil National de l'Ordre des
Experts-Comptables (CNOEC)
créée depuis 1995



NOTRE OBJECTIF

Agir pour le bien commun de la
profession d'expert-comptable grâce à
nos solutions digitales



NOS SOLUTIONS

 **jedecclare.com**

 **jesignexpert.com**

 **jefacture.com**

 **jedataviz.com**

 **conformexpert.com**

Exploitez tout le potentiel de la facturation électronique et de jefacture.com

Introduction



Plateforme déjà opérationnelle

Lancée en avril 2020

Utilisée par + de 4 000 experts-comptables et leurs clients entreprises



Plateforme Agréée (ex-PDP)

Immatriculée 18 décembre 2025 n°55

Certifiée ISO 27001



Notre ambition

Proposer une solution fiable, indépendante, interconnectée avec la majorité d'outils comptables du marché et à prix juste



Le cabinet, acteur principal de la chaîne de facturation

jefacture.com est conçue par et pour la profession, avec une vision métier intégrée dès l'origine.



Accès dédié au cabinet

Visualisation et supervision des flux clients, gestion multi-dossiers, pilotage des données de facturation



Positionnement stratégique du cabinet

L'expert-comptable reste au cœur des échanges clients-fournisseurs, tout en renforçant son rôle de conseil



Indépendance préservée des cabinets et de leurs clients

Plateforme 100 % indépendante : sans participation de tiers dans le capital, aucune exploitation commerciale des données...



La réforme de la facturation électronique : une opportunité stratégique pour les cabinets et leurs clients

Un tournant pour les cabinets

Réforme de la facturation 2026 : une occasion unique de renforcer son rôle de conseil

Une réforme structurante

- Obligation légale progressive à partir de 2026
- Réorganisation des flux de facturation interentreprises
- Émergence d'un nouvel écosystème avec l'annuaire, les plateformes agréées,...

Des opportunités à saisir

- Recentrage des cabinets au cœur des flux clients
- Renforcement du rôle de conseil : accompagnement à la transformation numérique
- Nouvelles missions à forte valeur ajoutée (choix de la PA, mise en conformité, dématérialisation des processus)

Et pour les clients ?

- Gain de temps, traçabilité, automatisation
- Meilleure maîtrise de la trésorerie et des délais de paiement
- Sécurisation des échanges comptables et fiscaux



Le cabinet devient un acteur clé de la réussite de la réforme

Un tournant pour les cabinets

Principaux chiffres à retenir

54 % des cabinets d'expertises comptables sont confiants dans le passage à la facturation électronique

Des bénéfices attendus par les cabinets :

- meilleure traçabilité et mise en conformité des factures **(95%)**
- gains de productivité **(80%)**
- sécurisation des données **(82%)**
- diminution des risques d'erreurs **(77%)**

Des craintes subsistantes concernant d'éventuels dysfonctionnements techniques **(75%)** ainsi que sur la nécessité d'évolution des compétences des équipes **(77%)**.



**La plateforme
jefacture.com : la PA
pensée pour les
experts-comptables**

La plateforme jefacture.com

Les points forts



Une solution de confiance qui garantit l'indépendance du cabinet et de vos clients

- Créée par la profession dans l'intérêt de la profession et vos clients
- Liberté totale dans le choix des outils, tant pour le cabinet que pour ses clients.
- Aucun engagement dans la durée, ni obligation de souscrire à des options imposées.
- Pas d'obligation de vente d'options aux clients du cabinet (ex : CB pro)
- Les clients restent la propriété à 100% du cabinet



Des coûts transparents

- 100% gratuit pour le cabinet
- 0,10€ / facture pour vos clients entreprises, tout inclus (assistance EC et entreprises, ...)

Exemple :
*300 factures/an en moyenne =
2,5€/ dossier valorisable X fois par
le cabinet à ses clients avec des
missions additionnelles proposées
grâce à jefacture.com*



Des fonctionnalités différenciantes

- Centralisation des factures des assujettis et non assujettis
- Plateforme à double accès (cabinet et entreprise)
- Plateforme permettant la vente des missions additionnelles (rapprochement bancaire, mandat de paiement, relance, facturation pour le compte de tiers, full service...)
- Intégration avec les OD (principaux outils de production du marché, outils de facture, GED, ...)



Un accompagnement inclus

- Assistance cabinet et entreprises dédiée
- Démonstrations personnalisées
- Sessions de formation pour vos équipes et vos clients...

La plateforme jefacture.com

Les fonctionnalités PA (périmètre légal)

- **Archivage pendant 10 ans**
Conservation centralisée et sécurisée des factures
- **Cycle de vie**
4 statuts obligatoires : déposé, rejeté, refusé, encaissé
- **Inscription à l'annuaire national** (disponible 2026)
Intégration dans l'annuaire officiel
- **Transmission des factures entre plateforme agréée**
Interrogation annuelle, interopérabilité Peppol (domestique et international)
- **E-reporting** (disponible en 2026)
Génération et transmission des statuts de paiement et des transactions non-assujettis (B2C et B2B international)
- **Format des factures**
Génération et vérification du format normé des factures d'achat et de vente

La plateforme jefacture.com

Les fonctionnalités OD

Nouvelle version
disponible !



Création de factures / avoirs

Créer des documents conformes à l'obligation



Collecte et distribution des factures hors réforme

E-mail, autre dossier jefacture.com, Chorus Pro, PEPPOL



Tableau de bord

Suivi en temps réel des factures



Liaison avec les outils du cabinet

Récupérer automatiquement les factures



Scellement avec le cachet de l'Ordre

Garantir l'intégrité et l'authenticité des factures



Application mobile

Gérer & traiter vos factures, devis, paiements en mobilité



Paiements depuis la plateforme

Pour faciliter le règlement des factures d'achat et de vente



Transformation des factures au format Factur-X

Conversion des factures hors format facture électronique



Statuts cycle de vie optionnels

Litige, paiement partiel, ...



Contrôles renforcés

Conformité des factures et vérification de l'adressage...



Génération des mandats

Signature des accords formels



Devis

Création des devis



Rapprochement bancaire

Collecte relevés jedgeclare.com et mise à jour du statut encaissé



Option de paiement

Refonte de l'option de paiement (CB, ...)



Module de relance (à venir)

Suivi et relance des factures clients

L'écosystème jefacture.com

Nos partenaires

Logiciels de production



Pré-comptabilité / IA



Logiciels de facturation



Espaces collaboratifs



À venir :

NETexcom

La plateforme jefacture.com

Démonstration



La plateforme jefacture.com

Nos tarifs

L'utilisation de jefacture.com est **gratuite pour toutes les factures émises et reçues par le cabinet**

**Facturation à la consommation pour les
factures entreprises**

Du 1^{er} janvier 2025 au 31 août 2026
Gratuité des factures
A partir le 1^{er} septembre
0,1€ HT par facture au-delà

Nouveaux tarifs

Abonnements (version détaillée)

Volume mensuel de factures	PREMIUM	Module de paiement	OPTIMUM (PREMIUM + module de paiement)
20	5 € HT	10 € HT	13 € HT
50	9 € HT	18 € HT	25 € HT
100	17 € HT	34 € HT	47 € HT
250	40 € HT	75 € HT	105 € HT
500	75 € HT	130 € HT	185 € HT
1 000	140 € HT	200 € HT	300 € HT

Abonnement PREMIUM inclut uniquement le module de facturation

Abonnement OPTIMUM inclut le module de facturation + module de paiement

Nouveaux tarifs

L'offre Freemium

- 5 factures par mois (clients et fournisseurs)
- Support utilisateur par e-mail
- OCR
- Transmission manuelle des factures au cabinet



0,00€



De la contrainte à la mission : comment créer de la valeur grâce à la facturation électronique

De la contrainte à la mission

La réforme bouleverse le modèle économique des cabinets

Un modèle économique bousculé

- **60 à 70 % du CA** des cabinets repose encore sur la tenue comptable et fiscale.
- Avec la **facturation électronique**, la collecte de données s'automatise : fin de l'OCR, flux structurés en temps réel.
- Le modèle historique est remis en cause : **moins de production, plus de contrôle et d'analyse**.
 - Le chef d'entreprise attend désormais un **accompagnement proactif** et non plus une vision rétrospective.



et de nouvelles opportunités

- Se transformer pour répondre aux **nouvelles attentes clients** : pilotage, conseil, analyse.
- Développer des missions à **forte valeur ajoutée** : reporting, relances, trésorerie, paiements, stratégie.
- Former et faire monter en compétence les équipes, intégrer de **nouveaux profils** (data, business, ingénierie).
- Renforcer **la relation client** grâce à des services digitaux innovants et automatisés.

De la contrainte à la mission

Ressources pratiques à votre disposition

Un modèle économique bousculé

- **60 à 70 % du CA** des cabinets repose encore sur la tenue comptable et fiscale.
- Avec la **facturation électronique**, la collecte de données s'automatise : fin de l'OCR, flux structurés en temps réel.
- Le modèle historique est remis en cause : **moins de production, plus de contrôle et d'analyse**.
 - Le chef d'entreprise attend désormais un **accompagnement proactif** et non plus une vision rétrospective.



et de nouvelles opportunités

- Se transformer pour répondre aux **nouvelles attentes clients** : pilotage, conseil, analyse.
- Développer des missions à **forte valeur ajoutée** : reporting, relances, trésorerie, paiements, stratégie.
- Former et faire monter en compétence les équipes, intégrer de **nouveaux profils** (data, business, ingénierie).
- Renforcer **la relation client** grâce à des services digitaux innovants et automatisés.



Merci pour votre
attention