

A person's hand is shown interacting with a tablet. The tablet screen displays a software interface with various fields and buttons, likely for managing window repair services. The interface includes a search bar, a list of items, and several action buttons like 'DUPliquer', 'Modifier', and 'Ajouter'. The background is a blurred office setting.

Réunion d'information Rejoignez la famille

removo
LE RÉSEAU DES RÉPARATEURS DE VOLETS



Sommaire

- 1 Le marché
- 2 L'Histoire de Removo
- 3 Le concept du réseau
- 4 Nos valeurs
- 5 L'accompagnement du réseau
- 6 La formation Removo
- 7 Les chiffres clés





Le marché du volet



Marché de niche à fort potentiel

Le nombre de volets installés en 2021 est passé au-dessus de la barre des 6 millions de volets, tous types confondus.

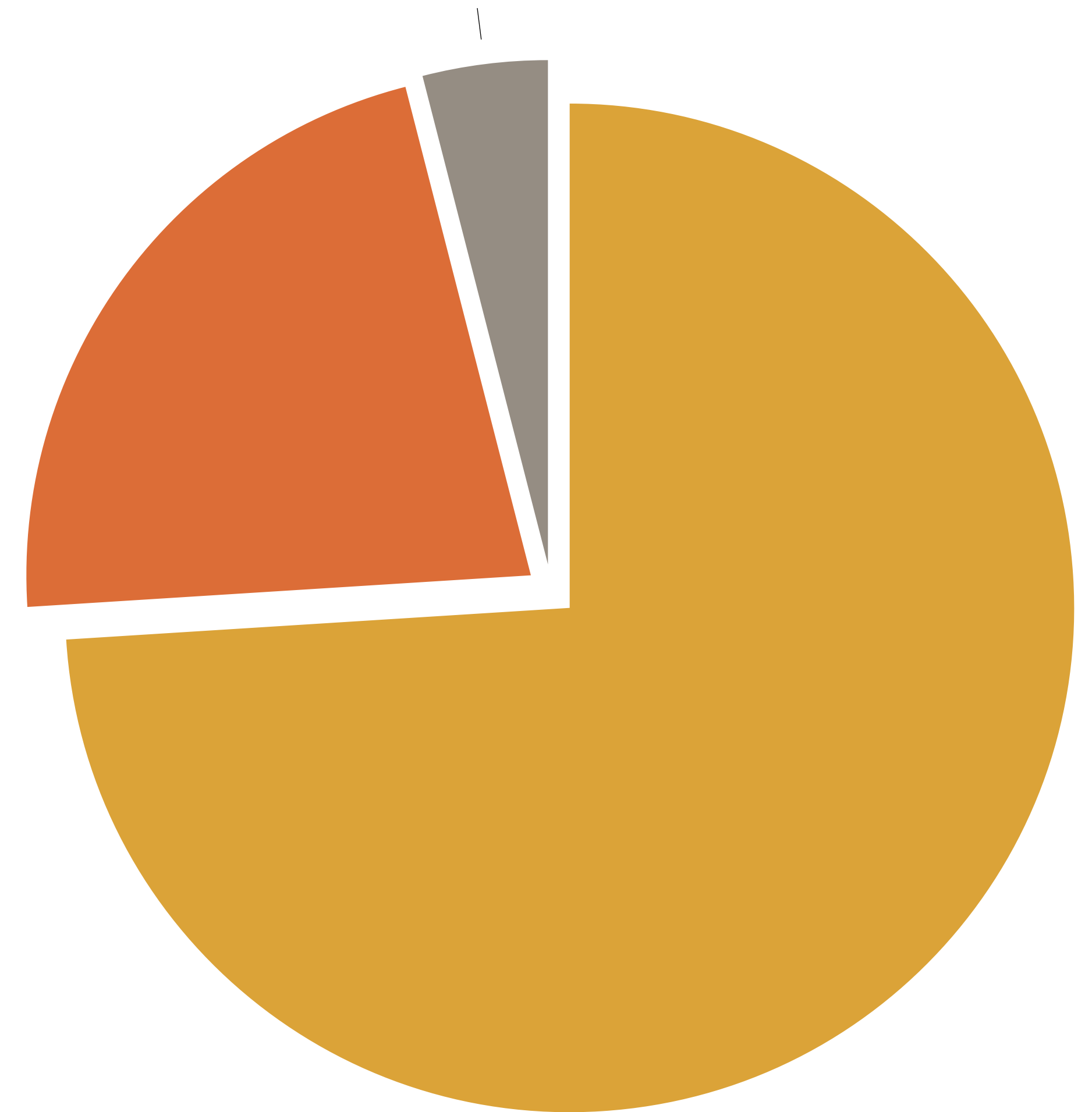
Un parc de 70 millions de volets roulants, dont 2,8 millions sont renouvelés chaque année, 1,4 millions de nouveaux volets roulants sont installés chaque année & 33 millions de volets roulants manuels sont à motoriser.

Un chiffre d'affaires potentiel estimé à plus de 999 millions d'euros annuel dont 450 millions pour le cœur d'activité de [Removo](#) !

Les volets roulants consolident leur position de leader et représentent 75% du marché des volets posés en France en 2021.

Notre principal marché, celui des volets roulants, est attendu en croissance sur les dix prochaines années et devrait atteindre 88,3 milliards d'euros en 2031, contre 57,5 milliards en 2021*.

**analyse élaborée par Le Revenu*



Une idée du potentiel de [Removo](#)

A titre de comparaison, Repar'stores® a actuellement 7% de part de marché



L'Histoire de Removo



Plus de 10 ans d'expérience !

Removo est né en 2022 de l'association de Vincent Jouannet (gérant Les Volets Nantais) et Melvin Le Brizaut (technicien Les Volets Nantais).

Removo trouve son inspiration dans l'expérience et la philosophie de Vincent Jouannet, qu'il a pu éprouver et appliquer au sein des Volets Nantais, créé en 2012. Ayant démarré en franchise mais n'ayant pas la même vision du métier et de l'approche client, il décide de poursuivre son aventure seul sur la région Nantaise, à la fin de son contrat.

Quatre années plus tard, il décide de s'associer avec Melvin Le Brizaut pour créer

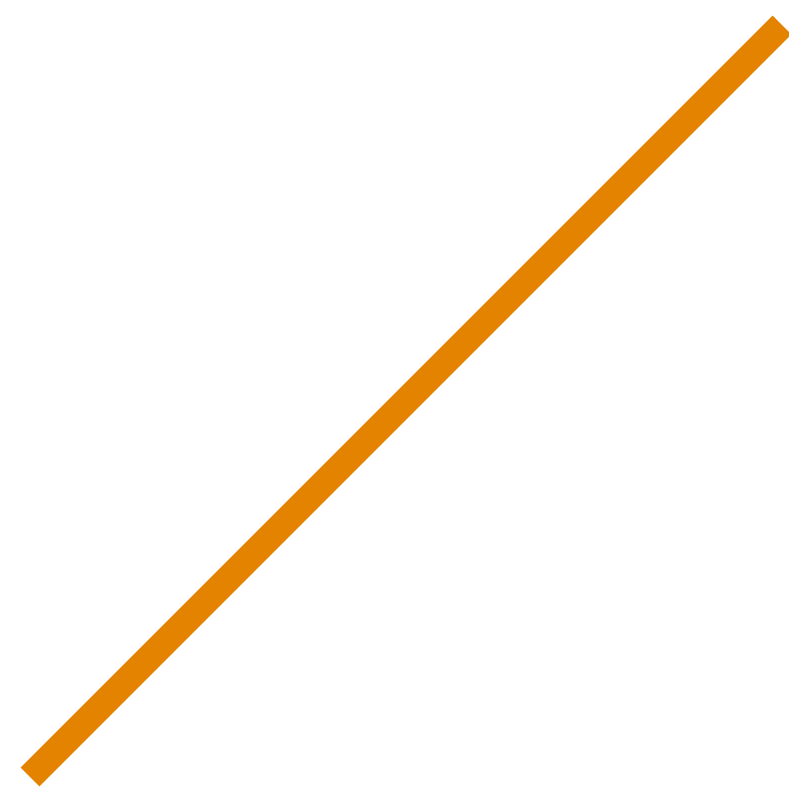
Removo

L'aventure commence pour Vincent et Melvin!



- **2012** : Création Les Volets Nantais
- **2022** : Création de Removo
- **2023** : Lancement du premier franchisé sur Montpellier
- **2024** : Lancement de 10 nouveaux franchisés sur toute la France





Le concept

Le tout en 5 points



Un apport personnel de 10.000€ est suffisant pour financer & créer son entreprise



L'investissement global est de 42.000€ HT (*compris BFR*) : un engagement modéré pour une rentabilité dès la première année



Une formation de quatre semaines, pour bien appréhender le métier dès les premiers jours

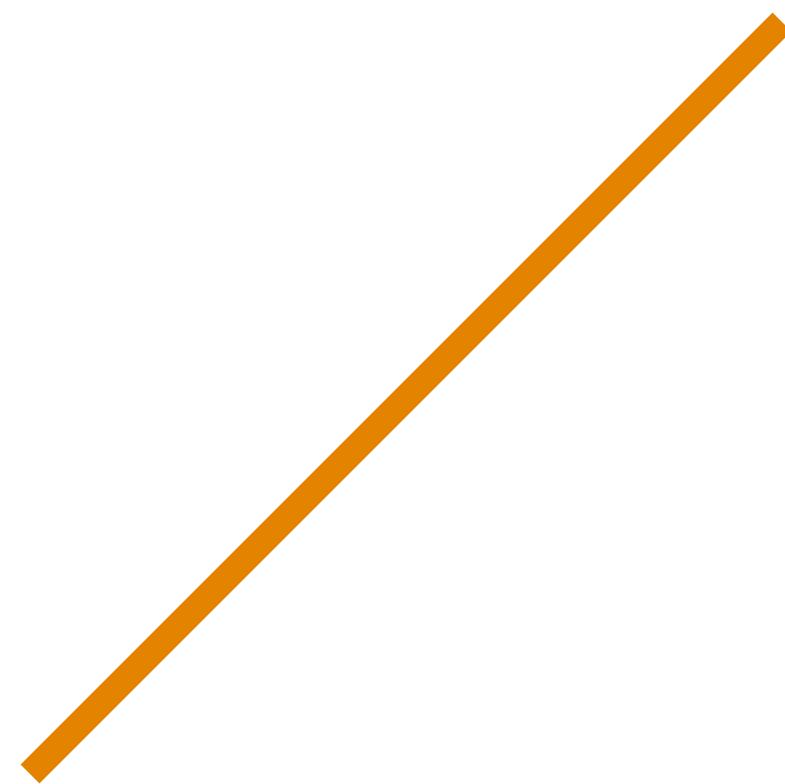


Des partenaires de qualités et régionaux pour une proximité accrue avec les franchisés



Un camion d'intervention pensé au fil des douze ans d'expériences, pour faciliter le travail des franchisés.
Aucun pas de porte ou commerce : juste un lieu pour entreposer suffit (*ex. garage*)





Nos Valeurs

RESPECT - TRANSPARENCE - PROFESSIONNALISME

En clientèle

Chez **Removo**, nous nous différencions avec une relation clientèle poussée :

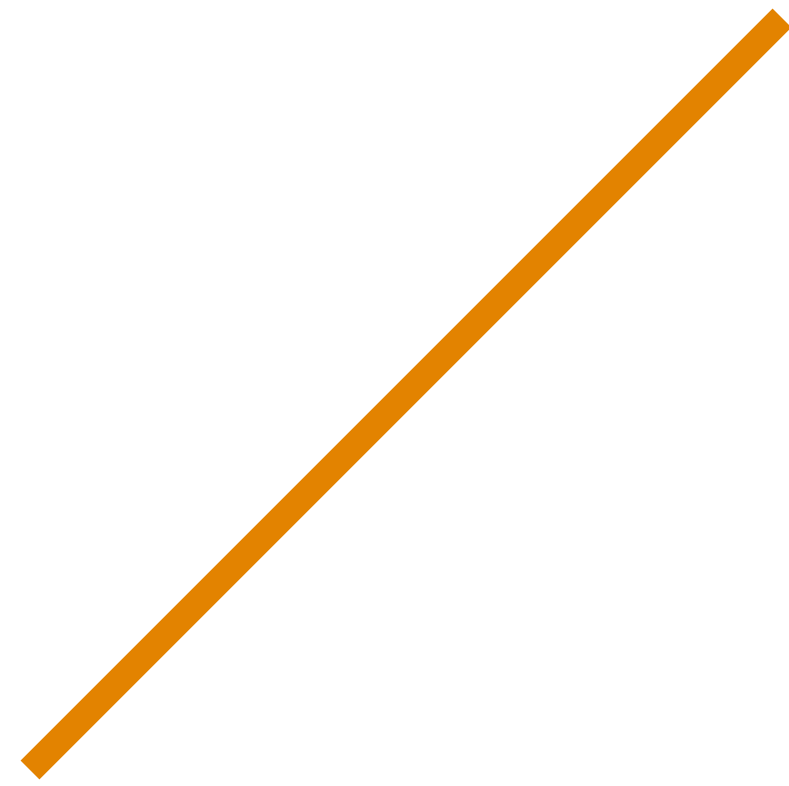
- Nous recherchons avant tout à instaurer un climat de confiance et par conséquent à créer de la récurrence.
- Nos prix sont justes et fixes pour tout le monde : le client n'est pas «assassiné» et nous vivons bien de notre activité.
- Nous avons négocié les meilleures garanties du marché !
- Tabliers : 5 ans (concurrence 2 ans)
- Volets : 10 ans (concurrence 5 ou 7 ans)
- Moteurs Somfy : 10 ans (concurrence 5 ou 7 ans)
- Nous allons, autant que possible, privilégier la réparation au changement complet.
- Tous nos devis sont détaillés à la pièce : nous prévoyons le maximum quitte à en retirer avant la facture afin que le client n'est aucune mauvaise surprise.

Dans notre réseau

Un vrai accompagnement de nos franchisés :

- Dès le recrutement, notre accompagnement commence par la mise en place d'un extranet dédié, avec toutes les informations nécessaires à la création d'entreprise.
- Une fois le contrat signé et la formation fixée, nous nous occupons de tout :
 - Commande du camion
 - Ouverture des comptes fournisseurs
 - Commandes des kits de départs
- Accompagnement complet de nos franchisés (*page suivante*)
- La fourniture du matériel ne coûte pas plus cher à nos franchisés, qu'à un indépendant. Les franchisés paient directement nos fournisseurs, sans passer par nous : nous ne prenons donc aucune marge.

Une philosophie unique pour un réseau proche de ses clients et de ses franchisés



L'accompagnement

Vous n'êtes pas seul !

Se lancer avec **Removo**, c'est entreprendre avec une famille. Nous sommes un réseau avec de la proximité et de l'échange.

En pré-formation, nous mettons à disposition des partenaires comme :

- Fiducial : pour le prévisionnel (partenaire depuis 2012)
- Crédit Agricole et Banque Populaire : Partenariat facilitant la mise en relation et l'acceptation des dossiers. Temps de traitement divisé par 4 !
- Nous passons toutes les commandes du matériel nécessaire au démarrage d'activité

Pendant la formation :

- L'utilitaire arrive le premier jour de la formation
- Il est floqué par notre partenaire **DecoGraphic**
- Il est aménagé par notre partenaire **Optima Ouest**
- Les kits «communication» et «démarrage» (outillage et stock) arrivent au dépôt
- Nous ouvrons les comptes chez nos fournisseurs référencés :
 - Würth
 - Yesss Electrique
 - Cedmat Production
 - Voltech
 - Servistores
 - Bandalux
 - CTS Confection
 - Soliso
 - KEFrance

- Nous envoyons une lettre de présentation aux agences immobilières de votre secteur
- Nous lançons la campagne Google Ads, une semaine avant votre lancement terrain, en partenariat avec Yumens

En post-formation, nous vous accompagnons pendant toute la durée de notre partenariat :

- En début d'activité, en vous accompagnant sur le terrain voir les agences immobilières
- Avec une visite tous les trimestre, pour faire un point général sur votre activité





La formation



La formation Removo

Objectif de la formation :

La formation « **Réparateur de volets** », consiste à former les futurs franchisés du réseau [Removo](#)

Elle s'étale sur quatre semaines : deux semaines de théorie à notre centre de formation à Pont-Saint-Martin et deux semaines de pratique chez les clients au sein de l'unité pilote.

A l'issue de la formation, les franchisés sont autonomes pour gérer leur entreprise.



LES DIFFÉRENTS VOLETS ROULANTS

Le volet roulant traditionnel

Le volet roulant bloc baie

Le volet roulant rénovation

LES MANOEUVRES MANUELLES

Manoeuvre par treuil

Enrouleur à sangle

Tirage direct

LES MANOEUVRES MOTORISÉES

Motorisation filaire

Motorisation radio

Motorisation solaire

LES DIFFÉRENTS TABLIERS

Le tablier PVC

Le tablier aluminium

LE VOLET TRADITIONNEL

Les différents types

LE VOLET RÉNOVATION

Les différents types

LE VOLET BLOC BAIE

Les différents types

LES RÉGLAGES MOTEUR

Somfy RTS, io et RS100

L'APPLI REMOVO

Gérer toute son entreprise avec l'app removo

FORMATION COMMERCIALE

Apprendre à être à l'aise en clientèle

Répondre au téléphone

Mettre son message sur le répondeur

Enregistrer des modèles sur Gmail



Les chiffres clés



La franchise en chiffres



Apport personnel

10 000€



Droits d'entrée*

19 500€



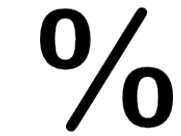
Investissement global

42 000€



CA potentiel à 2 ans

150 000€



Marge brute moyenne

60 %



Formation initiale

4 semaines



Années de contrat

5 ans



Royalties variables

6 %

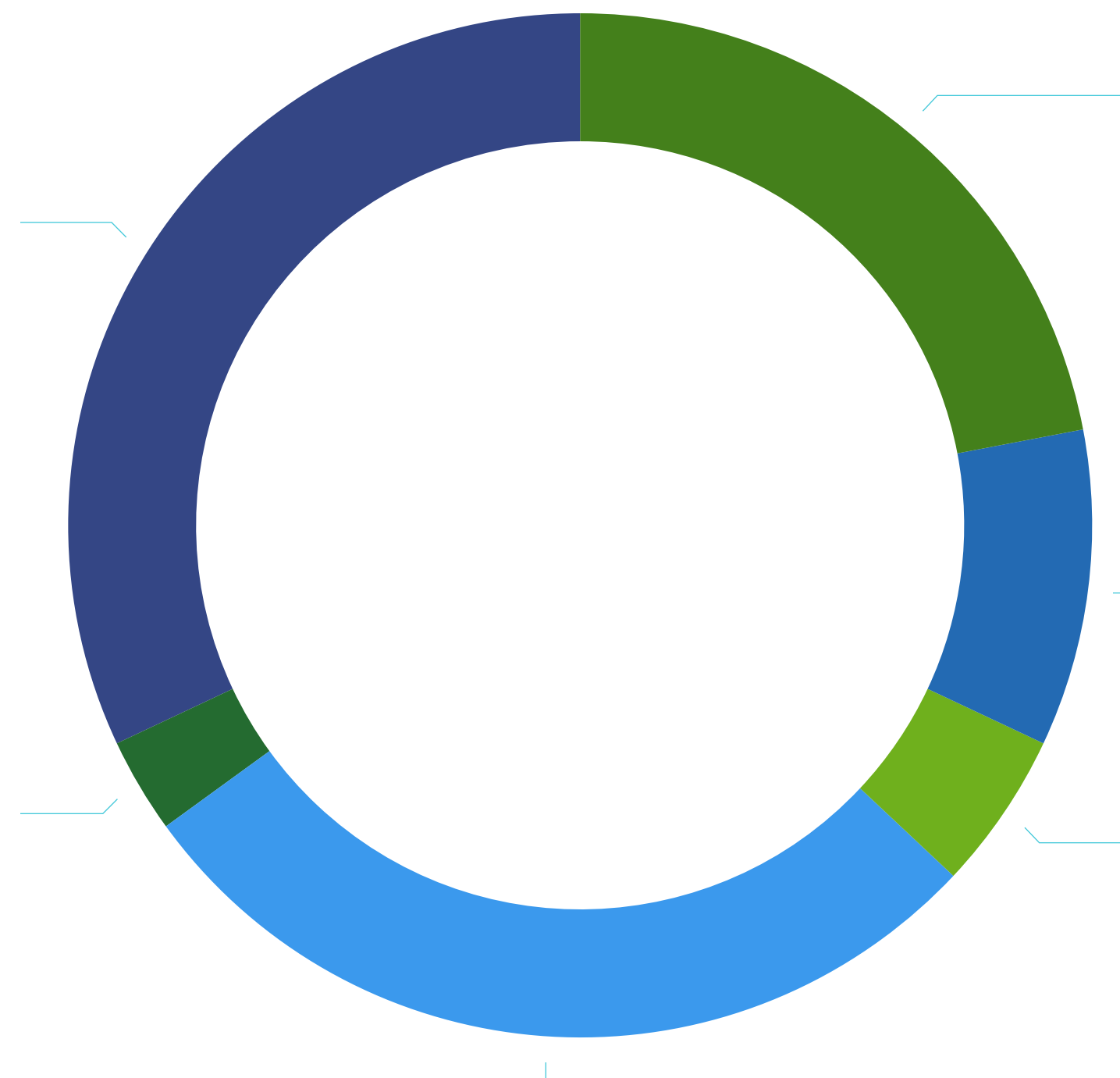
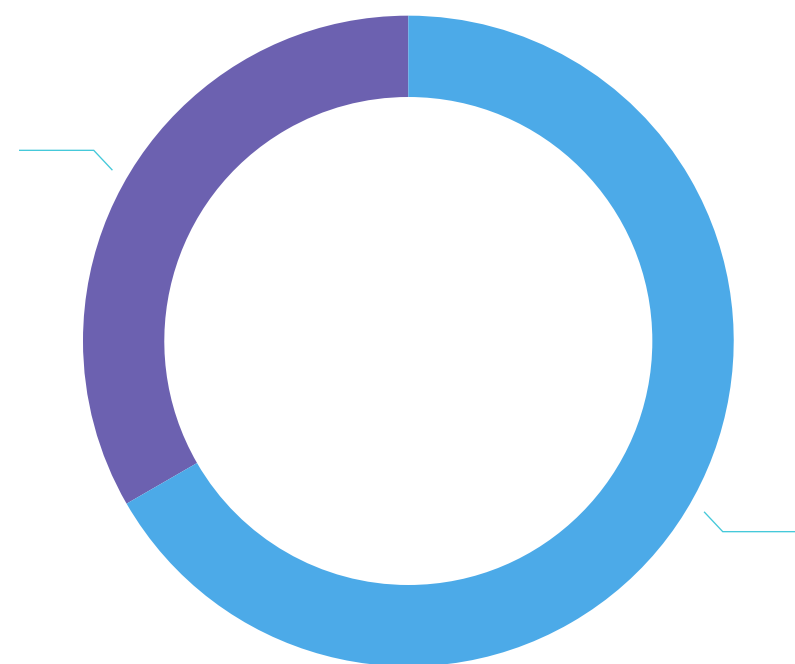


Redevance communication

300 €

* Les droits d'entrée sont composés de : · Droit de marque : 8.500€ · Accompagnement démarrage : 1.000€ · Formation de 4 semaines : 10.000€

A quoi servent les royalties ?



Les chiffres sont donnés sur 12 mois pour un franchisé Removo

Ces données ne comprennent pas les loyer, salaires, location, ... Uniquement les investissements pour le franchisé

Removo s'agrandit !

- ★ Montpellier
- ★ Plaisir
- ★ Rennes
- ★ Dijon
- ★ Bordeaux
- ★ Orange
- ★ Caen
- ★ Saint-Germain-En-Laye
- ★ Mulhouse
- ★ Strasbourg
- ★ Saint-Etienne
- ★ Clermont-Ferrand

