



**REJOIGNEZ LA
FRENCH FAMILY !**



UN RÉSEAU FAMILIAL

...géré par d'anciens franchisés



FRANCHISÉS À ARCACHON PUIS
LORMONT DE 2014 À 2017

Présents à chaque étape de votre projet :
de la recherche du financement et du local,
à l'assistance à l'ouverture avec Pierre, en
passant par la formation initiale dispensée
par Carole.

Ils gardent tous deux un pied sur le terrain pour comprendre au mieux les
problématiques rencontrées au sein du réseau, et proposer les solutions les plus
adaptées aux besoins des franchisés.



NOS VALEURS

- GOURMANDISE
- CONVIVIALITÉ
- GÉNÉROSITÉ



UNE
50 AINE
DE POINTS
DE VENTE
EN FRANCE



NOS PRODUITS

*Une pause gourmande à tout moment de la journée,
dans un cadre cosy et chaleureux*



CLASSIQUES



BUBBLE TEA



PÂTISSERIES



SNACKING SALÉ



BOISSONS GOURMANDES



SMOOTHIES



RECETTES SPÉCIALES



PRODUITS DÉRIVÉS

NOTRE HISTOIRE

2002

Ouverture du 1er point de vente à Arcachon

2011

Accélération du développement

2005

Développement en réseau

2018

Remodeling des points de vente

2020

Rachat de l'enseigne par Pierre et Carole Stupfel, anciens franchisés French

2022

Restructuration interne, rebranding et adhésion à la

fff Fédération Française Franchise



POURQUOI NOUS REJOINDRE ?



BÉNÉFICIER DE LA NOTORIÉTÉ D'UN RÉSEAU PARMIS LES LEADERS DE SON SECTEUR

Rejoignez le 3^e acteur le plus implanté du Coffee Shop en France



BÉNÉFICIER DE L'EXPÉRIENCE D'UN RÉSEAU FRANÇAIS, CRÉÉ EN 2002

Des produits de qualités sélectionnés et négociés pour vous, un concept éprouvé dans une cinquantaine d'établissements, des retours d'expérience de plus de 40 franchisés...



PROFITER D'UNE ÉQUIPE PLURIDISCIPLINAIRE

A votre écoute pour vous assister au quotidien : Communication, Animation Réseau, Travaux



LES ÉTAPES D'UN PROJET



1

Premier contact



2

RDV au siège et
journée découverte



3

Business plan
prévisionnel et
analyse de la zone



4

Signature du DIP

5

Validation du local
et formalités
administratives

6

Signature du contrat
de Franchise

7

Formation initiale

8

Ouverture

LA FRANCHISE EN CHIFFRES

4% + 1%

du CA HT
Redevance d'enseigne
et de communication

Durée du contrat
de franchise

9 ANS

80-120M²

Surface idéale

Droit d'entrée (HT)

24 000€

1 750€/M²

Investissement
moyen (avec terrasse)

Apport minimum
conseillé (HT)

60 000€



NOUS CONTACTER

401 AVENUE VULCAIN

LA TESTE-DE-BUCH, 33260

FRENCHCOFFEESHOP.COM

DEVELOPPEMENT@FRENCHCOFFEESHOP.COM

06 50 63 61 44