

# NOTRE EXPERTISE AU SERVICE DE VOTRE AMBITION

## COMMUNICATION

Qui ne connaît pas le chat Feu Vert aux grands yeux verts ?

## UN PLAN D'ACTION CROSS CANAL PERTINENT :

- Une communication régulière et personnalisée au niveau national (TV, Radio, le digital) et au niveau local avec des opérations promotionnelles et de fidélisation qui permettent de faire évoluer la notoriété de 97,4%.

Feu Vert est la première enseignes de réparation automobile en France et se réserve le droit de retrait en magasin et prise de rendez-vous en ligne.

## VALEURS

Depuis plus de 40 ans, Feu Vert travaille en étroite collaboration avec son réseau.

## CHARTRE QUALITÉ :

- Un service Client dédié et personnalisé par nos franchisés afin de répondre à toutes les questions des clients et à la prise en charge de leurs réclamations, dans les meilleures conditions, délais, prix, qualité.

## STRUCTURES D'ÉCHANGE :

- Les échanges d'expériences restent le meilleur moyen d'optimiser les performances.
- Les files d'échange produits/services entre le siège et le réseau.
- Les réunions régionales.
- Les réunions de secteur.
- Les congrès franchise annuel.

## ACCOMPAGNEMENT

Feu Vert met à votre service un accompagnement personnalisé et permanent pour vous aider dans la réalisation de votre projet.

## VOTRE CANDIDATURE EN 4 ÉTAPES :

- Un entretien individuel avec le franchiséur.
- Des échanges avec des franchisés.
- Un stage découverte.
- Validation de votre candidature avec le Directeur du réseau Français.

## UN SUIVI :

- Une équipe dédiée vous suit et vous accompagne pendant toutes les phases du projet : emplacement, financement, coordination des services, suivi de chantier, etc...

## DES FORMATIONS :

Pour le franchisé au démarrage et pour les équipes de techniciens, Feu Vert propose des formations professionnelles chez Feu Vert.

## UN ACCOMPAGNEMENT PERMANENT :

Une fois dans votre centre, Feu Vert vous accompagne par un Chef de Région ou un Responsable Régional (CRM/Atelier) ainsi que par des formateurs itinérants.

## PERFORMANCE

Des outils développés pour simplifier votre quotidien.

## OUTIL DE GESTION :

Tous nos centres sont dotés d'un système d'information commun (Gecico), convivial et performant qui vous permet de gérer tous les aspects d'exploitation d'un centre :

- Prise en charge des Clients.
- Gestion des Encaissements.
- Accès au catalogue des références produits et planning atelier.
- Elaboration et suivi des ordres de réparation.
- Edition automatique des commandes.
- Suivi et analyse de l'exploitation.

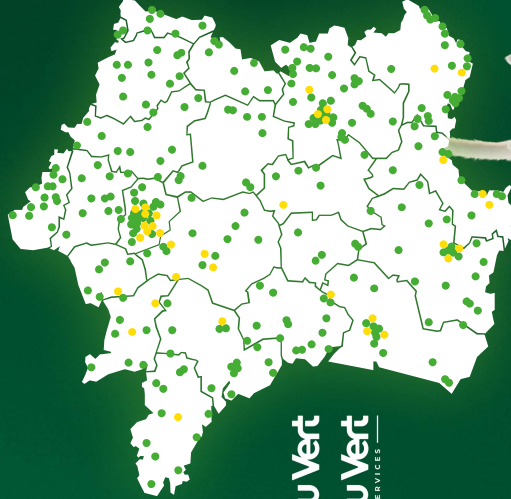
## APPROVISIONNEMENT

Une équipe dédiée à l'élaboration des gammes de produits qui vous garantit les prix négociés les plus bas du marché.

## PLATEFORME LOGISTIQUE :

grâce à une plateforme de plus en plus performante et adaptée aux exigences du métier.

# REJOIGNEZ LE N°1 DE LA FRANCHISE AUTOMOBILE\*



**Feu Vert**  
SERVICES

## RECRUTEMENT FRANCHISÉS TECHNOPARC

11 Allée du Moulin Berger  
CS 30756 - 69134 ECULLY CEDEX  
TEL : +33 (0)4 26 10 58 30

[www.franchisefeuvert.fr](http://www.franchisefeuvert.fr)

pour nous contacter :  
[recrutement.franchise@feuvert.fr](mailto:recrutement.franchise@feuvert.fr)

\* selon le top 100 du site [franchisedirect.fr](http://franchisedirect.fr) (Classement 2021) Franchise automobile = entretien et réparation automobile.

**Feu Vert**  
SERVICES

**Feu Vert**

41

202

3

4

**ATELIER**  
ENTRETIEN  
FRANCHISÉ  
AUTOMOBILE  
ACCÈS DÉDIÉ  
AU  
RESEAU  
FRANCHISÉ

**REJOIGNEZ LE N°1 DE LA FRANCHISE AUTOMOBILE\***

DEVENEZ FRANCHISÉ SUR  
[WWW.FRANCHISEFEUVERT.FR](http://WWW.FRANCHISEFEUVERT.FR)

FEU VERT S.A.S. RCS N°1018 277 239 980

# Feu Vert

**PROFITEZ DE TOUTE L'EXPERTISE  
D'UN GROUPE LEADER  
SUR SON MARCHÉ !**

Acteur incontournable du secteur de l'automobile depuis plus de 40 ans le groupe Feu Vert est aujourd'hui leader européen sur son marché.

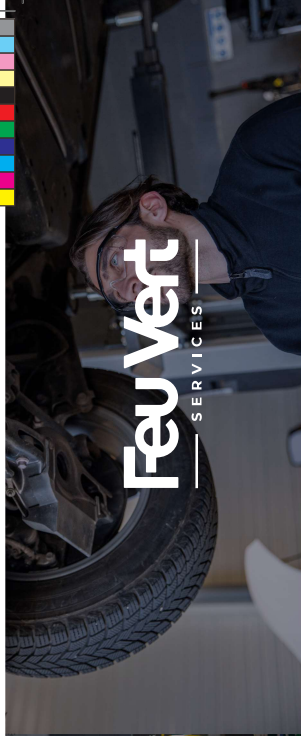
Vous avez une passion pour l'automobile, une âme d'entrepreneur doublée d'un réel sens du commerce et du service ?

Vous souhaitez devenir patron et participer au développement d'une grande enseigne toujours à la pointe de l'innovation en terme d'offre ?

Vous recherchez un groupe qui soit connu, d'envergure européenne et vous permettant sans crainte de vous réaliser personnellement et professionnellement ?

## DEVENIR FRANCHISÉ(E) FEU VERT / FEU VERT SERVICES, C'EST :

- BÉNÉFICIER DE L'APPUI D'UNE ENSEIGNE DE RÉFÉRENCE DANS L'UNIVERS DE L'APRÈS VENTE AUTO.
- BÉNÉFICIER DE L'ACCOMPAGNEMENT D'UNE ENSEIGNE QUI A TRÈS TÔT CHOISI LA VOIE DE LA FRANCHISE POUR GRANDIR.
- S'AFFIRMER SUR LE MARCHÉ EXIGEANT DE L'ENTRETIEN AUTOMOBILE.
- LA POSSIBILITÉ DE SE DÉVELOPPER AU SEIN D'UN GROUPE DONT AUJOURD'HUI PLUS D'UN FRANCHISÉ SUR TROIS EST UN MULTI-FRANCHISÉ.



**CONCEPT** Atelier de montage exclusivement.

**CONTRAT DE FRANCHISE** Le contrat de franchise est conclu «intuiti personae» c'est-à-dire de manière personnelle, pour une durée de 5 ans.

**DATE DE CRÉATION FRANCHISE** 2012

**NOMBRE DE CENTRES** + DE 30

**SURFACE MOYENNE** 300 M<sup>2</sup>

**ÉQUIPE NÉCESSAIRE** 4 à 6 personnes.

**PROFILS FRANCHISÉS** PROFIL TECHNIQUE / MANAGER / GESTIONNAIRE

**LES FOND PROPRES / APPORT PERSONNEL** à partir de 70 000 € (constitution du capital de votre société, financement des frais d'ouverture et trésorerie de départ).

**OPPORTUNITÉS D'IMPLANTATION** Création (toute France).

**C.A. MOYEN** 500 K€

**CONCEPT** Surface de vente et Atelier de montage.

**CONTRAT DE FRANCHISE** Le contrat de franchise est conclu «intuiti personae» c'est-à-dire de manière personnelle, pour une durée de 5 ans, sur une zone géographique définie qui est exclusive.

**DATE DE CRÉATION FRANCHISE** 1979

**NOMBRE DE CENTRES** + DE 300 dont 60% en franchise.

**SURFACE MOYENNE** 850 M<sup>2</sup> dont 300 M<sup>2</sup> de surface de vente.

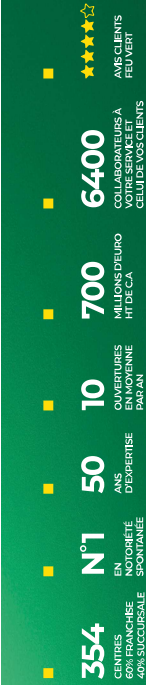
**ÉQUIPE NÉCESSAIRE** 10 à 15 personnes.

**PROFILS FRANCHISÉS** COMMERÇANT / MANAGER / GESTIONNAIRE

**LES FOND PROPRES / APPORT PERSONNEL** à partir de 120 000 € (constitution du capital de votre société, financement des frais d'ouverture et trésorerie de départ).

**OPPORTUNITÉS D'IMPLANTATION** Reprise / Création (toute France).

**C.A. MOYEN** 1 450 K€



■ 354 CENTRES FRANCHISÉS 40% SUCCÉSSAUX

■ 50 BÉNÉFICIAIRES D'UNE EXPÉRIENCE SPONTANÉE

■ 700 MILLIERS D'EUROS D'INVESTISSEMENT PAR AN

■ 6400 VOS SOUVENIRS À CELUI DE VOS CLIENTS

■ 150 CLIENTS FEU VERT

### COÛTS FIXES

- DROITS D'ENTRÉE 20000 € HT
  - FORMATION FRANCHISÉ 5800 € HT
  - REDEVANCE FRANCHISEUR ≈ 4,6% du CA HT
  - PARTICIPATION À LA COMMUNICATION 2,5% du CA HT
- Usage de la marque Feu Vert, savoir-faire, concession, exclusive de la franchise sur la région, conseil, assistance jusqu'à l'ouverture du centre.
- 11 semaines en centre auto formation initiale
- 1 semaine au séminaire social
- 2 jours pour le logiciel
- 4 jours d'accompagnement sur site.
- Cette redevance est perçue sur le chiffre d'affaires mensuel, sur la base du CA HT.

### COÛTS FIXES

- DROITS D'ENTRÉE 15000 € HT
  - FORMATION FRANCHISÉ 5800 € HT
  - REDEVANCE FRANCHISEUR ≈ 4,5% du CA HT
  - PARTICIPATION À LA COMMUNICATION 2,5% du CA HT
- Usage de la marque Feu Vert Services, savoir faire, assistance dispensée jusqu'à l'ouverture du centre.
- 8 semaines en centre auto
- 1 semaine au séminaire social
- 2 jours pour le logiciel
- 4 jours d'accompagnement sur site.
- Cette redevance est perçue sur le chiffre d'affaires mensuel, sur la base du CA HT.