



BuyYourWay

Pour des Achats Responsables

Qui sommes-nous ?

« Permettre l'évolution concrète des Achats et des Filières pour plus de Responsabilité envers la Société »

BuyYourWay est un cabinet de conseil à taille humaine créé en 2013, dont le cœur de métier est la réalisation de missions de conseil et d'accompagnement sur les Achats Responsables.

A l'opposé des stéréotypes courants sur les achats, nous aidons nos clients à traduire les enjeux environnementaux et sociaux dans leurs prises de décision.

Cela se traduit par l'identification de leurs enjeux, jusqu'au déploiement de leurs actions sur le terrain, en passant par la sensibilisation de leurs équipes afin qu'elles deviennent le plus autonomes possible.



Environnement, Achats, enjeux terrain, RSE : composée d'expertes et d'experts des Achats et des Filières responsables, notre équipe pluridisciplinaire permet de répondre à chacun des enjeux du sujet des Achats Responsables.

« Activer le potentiel responsable des organisations sur leurs chaînes d'approvisionnement »

Nous croyons que toutes les personnes impliquées dans la sélection d'une offre ou d'un fournisseur ont une grande responsabilité envers la Société, pour répondre aux problématiques de Développement Durable.

Nous voulons donc faire progresser la RSE à travers leurs décisions et leurs pratiques, en impliquant les multiples contributeurs : directions générales, acheteurs, prescripteurs, fournisseurs.

En accompagnant le plus grand nombre dans leur prise de conscience et leur appropriation de ces sujets, nous participons à la nécessaire évolution des chaînes d'approvisionnement et de leur potentiel responsable.



Que faisons-nous ?

BuyYourWay est à vos côtés pour trouver une solution « cousue-main » à vos besoins.



Nous revendiquons le fait de ne pas proposer de solutions "sur étagère". BuyYourWay est à vos côtés pour vous aider dans le cadre de votre démarche d'achats ou de filières responsables.

Nous œuvrons à trouver les solutions « cousues-mains » qui vous correspondent et correspondent à vos enjeux d'achats et de RSE.

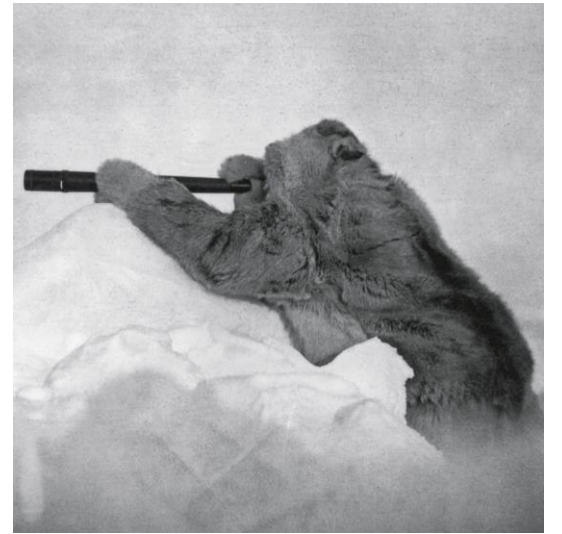
Quelques exemples...

Stratégie Achats Responsables

Pour transformer, il faut savoir où on va. Nous aidons tout type d'organisation à identifier ses yeux, construire sa vision et se fixer des objectifs clairs pour des Achats responsables

Notre objectif : préparer la mise en œuvre opérationnelle, donner l'objectif pour que tous connaissent leurs rôles dans la démarche

Nos clients : BIC, Chanel, Araymond, Manutan, Carmilla, Biomérieux...



Cartographie des risques

Nous accompagnons nos clients pour réaliser leur cartographie des risques RSE aux Achats.

Notre spécificité : Des cartographies sourcées, où les cotations sont claires et explicitées. La cartographie doit être un outil d'aide à la décision. Pas une fin en soi.

Nos clients : Danone, Suez, SNCF, SEB, Unibail, Région Occitanie...

Evaluations fournisseurs

Sur la base de questionnaires, dans les appels d'offre ou sur le terrain via des audits, nous aidons nos clients à construire leurs systèmes d'évaluation ou nous évaluons directement leurs fournisseurs.

Notre but : que ces évaluations aident à la transformation des pratiques fournisseurs, et à l'amélioration de leurs performances.

Nos clients : Bureau Vallée, Chanel, Manutan, Hermès, Araymond...



Quelques exemples...

Formation aux Achats Responsables

La montée en compétence est nécessaire à la mise en œuvre des stratégies, aussi les sensibilisations comme les parcours de formation plus poussés sont au cœur des feuilles de route de nos clients.

Notre parti-pris : des formations sur mesure, où chacun se sent concerné et participe

Nos clients : Chanel, Saint Gobain Distribution, TRIMET, Araymond, Primagaz...



Accompagnements Terrains

Pour maîtriser certains risques ou pour saisir certaines opportunités, il est nécessaire de mettre en œuvre un accompagnement terrain spécifique. Identifier les parties prenantes, monter une filière ad hoc, valider la traçabilité...

Notre objectif : aider nos clients à mettre en œuvre des actions réellement impactantes pour eux, et pour la société

Nos clients : Valrhona, Saint Michel, GIZ...



Accompagnements thématiques

Parce que certains thèmes doivent se traiter spécifiquement, comme l'impact carbone des Achats ou l'identification d'actions spécifiques sur certaines prestations, nous montons des méthodes spécifiques pour accompagner nos clients et leurs enjeux.

Notre spécificité : avoir des compétences dédiées en interne, et un réseau thématique / sectoriel fort pour être au plus prêt des enjeux.

Nos clients : Chanel, Korian, Nortier, Agrana...





Logo du client
Nom de la mission
Date



Contact

Fanny Bénard

Fanny.benard@buyyourway.eu

06 88 27 90 36